

Facet5 Audition

••••• Többszörös Audition - Jelölt összehasonlítás

Hunter (Konzultatív Sales) Profil

Hunter (Mass retail) Profil

Farmer (Account manager) Profil

Nyomtatás dátuma: 2021. 02. 25.

Projekt: Sales project sample_2021

Cég: Psidium Onlinetesztek Ltd



Audition - profil összehasonlítás

Az Ön által kiválasztott profilok lent láthatók annak sorrendjében, hogy mennyire jól illeszkednek a szintén Ön által kiválasztott munkaköri profilhoz.




A hasonlósági eredmények azt mutatják meg, hogy az egyes jelöltek profilja mennyire esik közel az ideális profilhoz. Minél magasabb a pontszám, annál jobb az illeszkedés.

Profilok

A Többszörös Audition összehasonlításhoz kiválasztott profilok:

- 1 Hunter (Konzultatív Sales) Profil Olyan sales pozíciók ideális profilja ahol nagy értékű termékek, beruházási javak vagy bonyolult szolgáltatások relatív alacsony számú értékesítése a feladat, és az értékesítés hosszú értékesítési ciklust igényel.
- 2 Hunter (Mass retail) Profil Olyan sales pozíciók ideális profilja, ahol kisebb értékű termékek vagy szolgáltatások értékesítése folyik nagy mennyiségben.
- 3 Farmer (Account manager) Profil Olyan sales pozíciók ideális profilja, ahol meglévő nagy ügyfelek napi igényeinek ügyfél-orientált, kitartó gondozása, és az igényeknek megfelelő termékek és szolgáltatások biztosítása a feladat.

János, Kovács

Kompetencia	Definíció	Hasonlósági Index	Legnagyobb eltérés
Hunter (Konzultatív Sales) Profil	Olyan sales pozíciók ideális profilja ahol nagy értékű termékek, beruházási javak vagy bonyolult szolgáltatások relatív alacsony számú értékesítése a feladat, és az értékesítés hosszú értékesítési ciklust igényel.	 Gyenge	Erős A dolgok emberi oldalát helyezi előtérbe. Keressen példát, amikor nehéz döntést hozott emberekkel kapcsolatban! Kerüli az összetűzéseket. Keressen példát, amikor megvitatott kérdéseket!
Hunter (Mass retail) Profil	Olyan sales pozíciók ideális profilja, ahol kisebb értékű termékek vagy szolgáltatások értékesítése folyik nagy mennyiségben.	 Gyenge	Erős A dolgok emberi oldalát helyezi előtérbe. Keressen példát, amikor nehéz döntést hozott emberekkel kapcsolatban! Feltétel nélkül megbízik az emberekben, nem kérdőjelezi meg őket. Mondjon példát, amikor ebből probléma lett!
Farmer (Account manager) Profil	Olyan sales pozíciók ideális profilja, ahol meglévő nagy ügyfelek napi igényeinek ügyfél-orientált, kitaró gondozása, és az igényeknek megfelelő termékek és szolgáltatások biztosítása a feladat.	 Gyenge	Erős A dolgok emberi oldalát helyezi előtérbe. Mondjon példát, amikor kemény döntést hozott emberekkel kapcsolatban? Feltétel nélkül megbízik az emberekben, nem kérdőjelezi meg őket. Mondjon példát, amikor ebből probléma lett!